



Wij zijn een dynamisch middelgroot exporthandelshuis (40 FTEs) met een rijke historie en onderhouden relaties met leveranciers en afnemers in vele landen. Als vertegenwoordiger van overwegend gerenommeerde A-merkfabrikanten staat het toevoegen van waarde in het exportproces centraal in ons klantgericht denken en handelen. De verdere professionalisering van onze dienstverlening ervaren wij als een voortdurende uitdaging.

Wij zijn enthousiast bezig om de strategische marktpositie van de Business Unit Building verder te versterken. De activiteiten van deze belangrijke Business Unit betreffen de verkoop van bouw(markt)-, sanitair en elektrotechnische materialen in met name Suriname, de Nederlandse Antillen, de Engels- en Spaanstalige Caribbean, alsmede de Franse overzeese gebiedsdelen (DOMTOM) en Noord Afrika. Onze afnemers zijn bouwmarkten, bouwbedrijven, installatiebedrijven, importeurs en projectorganisaties. Wegens sterke groei zoeken wij een

Medewerker Export Binnendienst

Franstalig / fulltime

export • inkoop • verkoop • Franse taal • gedrevenheid • 'never a dull moment' • Almere

Wat bieden we in deze functie en bij ons bedrijf?

- wij bieden een boeiende en uitdagende verkoopbinnendienst functie op fulltime basis
- je ondersteunt onze International Accountmanagers en Franstalige klanten
- je werkt offertes en aanvragen uit richting (Franstalige) klanten en leveranciers
- je plaatst bestellingen bij leveranciers en stemt levertijden af
- je houdt relevante adres-, prijs- en artikelenbestanden up-to-date
- je ontwikkelt praktische salestools zoals prijslijsten, productinformatie en mailingen
- je bent werkzaam in een no-nonsense, open, collegiale en internationale sfeer
- je komt werken bij de marktleider met een sterke focus op groei, service, samenwerking, plezier en digitalisering
- gezien de groeiambities van onze internationale organisatie bestaan er voor de juiste kandidaat de komende jaren goede mogelijkheden om in verantwoordelijkheden (mee) te groeien.

Waar voldoet onze nieuwe collega aan?

- je hebt een prima ontwikkeld commercieel gevoel en je bent service gericht
- je hebt relevante werkervaring op de commerciële binnendienst of vergelijkbaar (inkoop/verkoop)
- je voelt zich thuis in een zeer internationale handelsomgeving
- je hebt - zo mogelijk - affiniteit met de DIY/Doe-Het-Zelf retail-branche
- je beschikt over een MBO/HBO werk- en denkniveau
- je bent uitstekend vertrouwd met Excel
- en je beheerst zowel de **Nederlandse- als Franse taal in woord en geschrift**

Reageren

Je sollicitatie inclusief motivatiebrief kun je mailen naar werving@pvhbuilding.nl
Postadres: Plate en van Heusde BV, o.v.v. Werving, Postbus 1080, 1300 BB Almere

Een (talen)assessment maakt onderdeel uit van de sollicitatieprocedure.



www.pvhbuilding.com